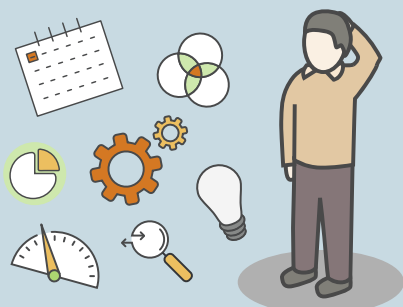




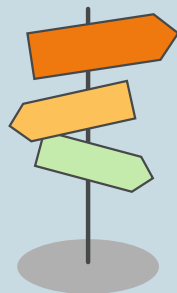
Forretningsmæssig sparring og kompetenceudvikling



Få en fast sparringspartner i op til 8 måneder
til udvikling af din virksomhed og dine
medarbejdere



Udvikling og drift samtidig er udfordrende



Særligt hvis man ikke præcis kender retningen



Dén kan du finde med din faste sparringspartner

Få minimum 12 sparringsmøder over 6-8 måneder med fast sparringspartner

Savner du en “fast” sparringspartner omkring forretningsmæssige problemstillinger i din virksomhed – så får du her muligheden for et 6-8 måneders struktureret udviklingsforløb!

Mindre virksomheder er ofte udfordret af, at de skal udvikle sig samtidig med, at de løse mange forskellige driftsmæssige opgaver.

Med Vilje til Vækst ”Forretningsmæssig sparring og kompetenceudvikling” får du en fast sparringspartner. Din sparring gennem 6-8 måneder aktivt hjælper dig med at udvikle og optimere din virksomhed gennem rådgivning og via tilførelse af nye kompetencer til ledelsen og medarbejderne.

Udbytte:

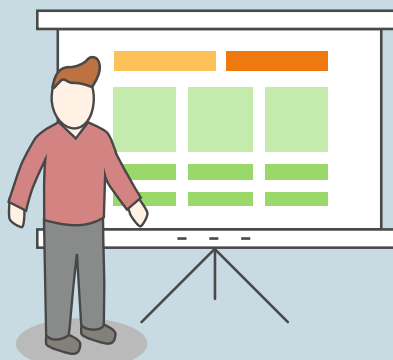
- Sikre virksomheden udnytter sine forretningsmuligheder bedst muligt
- Professionel og uvildig sparring, når nye veje skal findes
- Tilføre virksomhedens ledere og medarbejdere nye kompetencer
- Skabe mulighed for bedre indtjening og øget vækst

Rammen for forløbet

- Virksomheden vælger selv den rådgiver, som de ønsker at gennemføre forløbet sammen med
- Minimum 12 møder af fleksibel længde over 6-8 måneder
- Forløbet skal resultere i udarbejdelse af en vækstplan for virksomheden, som formelt godkendes af Erhvervshus Nordjylland ved forløbets afslutning (template anvendes).



I mødes minimum 12 gange
over 6-8 måneder



Til både rådgivningssamtaler og
kompetenceudviklende workshops



Til slut står du med en masse ny
viden og en solid vækstplan

0 mdr.

Opstartsmøde (virksomhed, sparringspartner, Erhvervshus konsulent)

Kortlægning og diskussion af virksomhedens forretningsmæssige muligheder og udfordringer.

Virksomhed og sparringspartner mødes min. 12 gange over 6-8 måneder

Fokus er virksomhedens forretningsmæssige muligheder og udfordringer. Fokusområderne kan være meget alsidige, og er afhængig af den enkelte virksomheds situation.

Eksempler på fokusområder

- Forretningsmodeller og planer
- Kompetenceafklaring
- Procesoptimering
- Potentialeafklaring nye produkter
- Potentialeafklaring nye markeder
- Forberedelse til certificeringer
- Planlægningsværktøjer
- Personaleledelse
- Med mere ...

Omfang "80+60,,

Som virksomhed kan du forvente at modtage i alt 80 timers sparring og rådgivning fra din sparringspartner (inkl. forberedelse). På kompetencedelen kan du tilsvarende forvente at modtage, hvad der svarer til 60 timers kompetenceudvikling. Dette kan f.eks. indeholde undervisning, sparring, personprofiler osv..

Afrundingsmøde med opsamling og vækstplan

Ved udgangen af forløbet står virksomheden med en grundig og gennemarbejdet vækstplan (handlingsplan), der beskriver hvilke aktiviteter, de skal gennemføre fremadrettet for at realisere deres vækstpotentiale og vækstsmål. Ligeledes har virksomheden fået tilført nye kompetencer, der understøtter de nye initiativer

6-8
mdr.

Kontakt os

Få mere information eller ansøgning



Flemming Eriksen
Forretningsudvikler

30 65 45 00
fe@ehnj.dk



Bjarne Brodersen
Forretningsudvikler

20 32 05 08
bbr@ehnj.dk



Lasse Thomsen
Forretningsudvikler

31 53 58 25
lt@ehnj.dk



Ole Madsen
Forretningsudvikler

22 69 81 00
om@ehnj.dk

Målgruppe

Vilje til vækst er målrettet virksomheder med ambitioner og stor forandringsvillighed. Dette rådgivning- og kompetenceudviklingsforløb henvender sig særligt til små og mellemstore virksomheder, som er udfordret af at drifte og udvikle sig på samme tid.

Der er tale om virksomheder, der ønsker sparring til at tage næste skridt i virksomhedens udvikling og som er indstillet på et længerevarende sparrings- og rådgivningsforløb. Og som samtidig ønsker at tilføre organisationen nye kompetencer

Deltagelse

For at deltage skal du udfylde ansøgningsskemaet, som du finder i programmet Vilje til Vækst, under fanen Rådgivning på www.ehnj.dk.

Deltagelse i Vilje til Vækst kræver, at du kan afsætte de nødvendige ledelsesmæssige ressourcer og selv bidrager aktivt med at forankre processen i organisationen. Generelle betingelser for deltagelse findes i programmet Vilje til Vækst på www.ehnj.dk.

Pris

- **Rådgivning: 52.000 kr. + moms, alt inklusiv (værdi 80.000)**
Deltagergebyr på 12.000 kr. + 80.000 kr. i rådgiver honorar, hvor af 50% refunderes af Erhvervshus Nordjylland
- **Kompetenceudvikling: 9.000 kr. + moms, alt inklusiv (værdi 60.000)**
Deltagergebyr på 9.000 kr. + 60.000 kr. i rådgiver honorar, hvor af 100% refunderes af Erhvervshus Nordjylland

Samlet pakke: 61.000 + moms, alt inklusiv (værdi: 140.000 kr.)

